

Inizio 2023 : apertura di McArthurGlen Paris-Giverny

## Per ogni corso, un corso #ESCCI

Attrarre, reclutare, mantenere e sostenere  
lo sviluppo dei vostri futuri talenti

**Assicuriamo** lo sviluppo  
dei vostri nuovi assunti per  
le professioni della vendita e del lusso

- Sales Assistant,  
Commesso
- Store manager,  
Assistant Store manager
- Responsible Stock,  
Merchandising

Finanziamento  
garantito  
fino al 31/12/22

**PER TALENTI EMERGENTI,**  
immediatamente disponibili su base part-time  
(4/5) e impegnati nel marchio a lungo termine

**POTENZIARE I TALENTI**  
con un rapido aumento delle competenze per  
l'assunzione a tempo pieno al termine della formazione

### ALTERNANZA

Bac+2 Responsabile di Unità commerciale,  
specializzato in vendite e beni di lusso  
Corso alternanza di 24 mesi : 4 giorni in negozio (com-  
preso il sabato), 1 giorno di formazione (lunedì)

### FORMAZIONE INTENSIVA

Consulente di vendita in negozio, opzione lusso  
7 mesi (595 ore) di cui 8 settimane  
di esperienza lavorativa  
in un negozio (280 ore)

**Vi sosteniamo**  
nei vostri sforzi di formazione

MCARTHURGLEN  
GROUP

#ESCCI

CCI PORTES  
DE NORMANDIE

LA SCUOLA SUPERIORE DELLA CAMERA DI COMMERCIO PORTES DE NORMANDIE,  
PARTNER DI FORMAZIONE PER I TALENTI DEL FUTURO MCARTHURGLEN PARIS-GIVERNY



# Per ogni corso, un corso ESCCI

Già 150 commessi specializzati formati da ESCCI dal 2020 !

## Scoprite le nostre soluzioni di formazione su misura per adattarsi alle esigenze dei marchi per l'apertura del Designer Outlet e il loro finanziamento

### ALTERNANZA 2 ANNI **92 % di successo**

- **Diploma** : Bac+2 Responsable di Unità commerciale, specializzato in vendite e beni di lusso
- **Quando** : Febbraio 2023/25 per 24 mesi
- **Come** : 6 settimane di formazione intensiva presso ESCCI prima dell'apertura, poi 4 giorni in negozio (compreso il sabato) e 1 giorno presso ESCCI (lunedì)
- **Finanziamento** : 1<sup>re</sup> anno 100 % finanziato dallo Stato (sovvenzione di 8000 € per i contratti professionali e di apprendistato) se il contratto è firmato a dicembre per l'inizio della formazione a febbraio

### FORMAZIONE INTENSIVA INIZIALE **100 % di successo**

- **Titolo professionale** : Consulente di vendita in negozio, opzione lusso
- **Quando** : Sessione di dicembre 2022, oltre 7 mesi (595 ore), comprese 8 settimane di esperienza lavorativa in negozio (280 ore). Nuova sessione prevista per il 2023 con 10 tirocinanti.
- **Finanziamento** : 100 % finanziato dalla Regione Normandia per le persone in cerca di lavoro



📍 **Dove** : Le Hub 4.0, a Louviers (26 av. Winston Churchill) / a 20 mn da McArthurGlen sulla A13, accessibile col treno

#### MODULI GENERALI :

Comunicazione professionale / consiglio, Vendita, gestione delle relazioni con i clienti / Monitoraggio e gestione delle scorte / Guida e organizzazione del team / Attuazione di azioni di vendita e marketing digitale

**+ Moduli specializzati : 50 % in inglese**  
Soft skills e codici del lusso / Cultura professionale dell'universo outlet-luxury / Vendita interculturale

## Scoprite le nostre offerte di servizi gratuiti per i candidati e le aziende

ESCCI offre a marchi e talenti un sistema di formazione e supporto "chiavi in mano"



#### CONSULENZA E SUPPORTO PER IL RECLUTAMENTO

- Workshop di coaching CV e orientamento per i candidati
- Messa a disposizione di spazi e/o assistenza per i colloqui di selezione



#### TEAM DI ESPERTI DI FORMAZIONE ESCCI

dedicati per tutto il processo (consulenti e formatori professionisti)

- Presa in carico del processo di contrattualizzazione e degli accordi finanziari
- Monitoraggio regolare degli studenti che svolgono l'esperienza lavorativa in collaborazione con i responsabili del negozio

Prima dell'apertura  
Reclutamento  
+ formazione intensiva



Apertura  
Presenza in carico dei talenti  
nei negozi



Dopo l'apertura  
Alternanza / aumento della competenza :  
4 giorni/5 in negozio, 1 giorno/5 in formazione

MCARTHURGLEN  
GROUP

#ESCCI

CCI PORTES  
DE NORMANDIE

### CONTATTO :

Alexandre HUAU-ARMANI • Direttore ESCCI  
alexandre.huau-armani@normandie.cci.fr  
07 64 47 54 94

Da oltre 30 anni, ESCCI forma i talenti di cui le aziende locali hanno bisogno. In qualità di sviluppatore di talenti, ESCCI forma ogni anno più di 1 000 studenti dal livello Bac al livello Master nelle professioni del futuro nel settore terziario grazie alla sua rete di aziende partner.

### CLIENTI E PARTNER :

Desigual • Sephora • Galerie Lafayette  
Le Printemps • De Fursac • Lacoste  
Superdry • Marionnaud...

ESCCI.FR

