

Manager de la Performance Achat EN ALTERNANCE



Durée :
Formation en 2 ans
Début des cours : Septembre



Rythme d'alternance :
1 semaine en école,
2 à 3 semaines en entreprise



Formation accessible après un :
Titre de Niveau 6 ou équivalent dans le cadre d'une poursuite ou d'une reprise d'étude.
ou **Titre de niveau 5** ou équivalent avec une expérience professionnelle minimale de 3 ans hors alternance.



Lieu :
Campus 2 Evreux Centre
7 rue du Chantier - 27000 Evreux



Diplôme délivré :
Titre à finalité professionnelle «Manager de la Performance Achat», de niveau 7, code NSF 310 et 312, enregistré au RNCP N°39844 par décision de France Compétences en date du 28/11/2024.



Type de contrat :
Contrat d'apprentissage ou
Contrat de professionnalisation ou
Stagiaire de la formation continue



Objectifs de la formation :

- Définir la stratégie et les politiques achat servant la compétitivité et les engagements de l'entreprise
- Piloter le processus achat
- Superviser les flux liés aux achats
- Optimiser et valoriser la performance des achats et flux associés

La formation en quelques mots

La formation, en alternance, **Manager de la Performance Achat** de l'ESCCI forme les futur(e)s managers d'achats et approvisionnements capables de **définir une politique et des stratégies**. Il/elle exerce dans différents secteurs d'activités, **anticipe les besoins**, pilote et participe à la définition des plans stratégiques.

La/le Manager de la Performance Achat **conduit la stratégie et le process achats des biens et services** de l'entreprise, **pilote la logistique**, la **gestion des stocks** et/ou des approvisionnements. C'est un(e) acteur(trice) stratégique au sein de l'entreprise et peut évoluer dans un **contexte international**.

39 K€

de salaire annuel moyen
à 6 mois

35 ans

d'expertise
dans la filière
achats

1 réseau
d'alumni
et d'entreprises
partenaires
en France et à
l'étranger

Les métiers visés

- Responsable achats
- Responsable achats de production, généraux, site
- Acheteur(euse) leader
- Directeur(trice) achats, Adjoint(e) au Directeur achats
- Responsable approvisionnements et planification achats
- Responsable supply chain
- Manager exécutif des stratégies Achats et Approvisionnements

#

Exemples de missions confiées en alternance à l'apprenti(e) :

- Optimisation du panel fournisseurs et sourcing
- Gestion des risques fournisseurs
- Automatisation des flux internes d'approvisionnements
- Gestion de la qualité des produits achetés et les enjeux fournisseurs
- Gestion des appels d'offres

#

Exemples d'entreprises partenaires :

THALES



sanofi

NAVAL
GROUP

arianeGROUP

ZALKIN



Aptar

HERMÈS
PARIS



En partenariat avec :

NAE
NORMANDIE

Cna
CONSEIL
NATIONAL
DES ACHATS

LS7 LOGISTIQUE
SEINE-NORMANDIE

Le programme :

1^{ère} Année

Définir la stratégie et les politiques achat servant la compétitivité et les engagements de l'entreprise

- Créer et établir une veille informationnelle et technologique
- Évolution et évaluation des marchés amont sur les plans géopolitiques et géostratégiques
- Identifier la stratégie et les politiques globales de l'entreprise
- Comprendre les interactions, enjeux et parties prenantes des achats
- L'achat et l'approvisionnement dans la chaîne de la valeur de l'entreprise
- Analyse de la fonction achat dans l'entreprise et cartographie des achats
- Cartographier les risques liés aux achats
- Analyse stratégique des besoins de l'entreprise et du marché amont
- Comprendre les enjeux et les performances de l'achat et les flux associés
- Management stratégique de l'achat RSE
- Définir une politique générale d'achat et ses stratégies associées
- Diagnostiquer et définir des stratégies opérationnelles d'achat
- Introduction à la comptabilité générale, au contrôle de gestion et analyse financière

Piloter le processus achat

- Gestion de projet : challenge de la créativité - management de projet
- Marketing achat
- Identifier, sélectionner et qualifier les fournisseurs : procédures générales du sourcing
- Gérer et lancer des appels d'offres privés et publics
- Gérer les besoins clients internes : Techniques et stratégies d'achat industriel
- Techniques et stratégies d'achat matière première et énergie
- Techniques et stratégies d'achat à l'international (en anglais)
- Logistique internationale, maîtriser les incoterms (anglais)
- Techniques et stratégies d'achat public
- Processus achat et mise œuvre de la digitalisation des achats
- Préparer et mener des négociations avec ses fournisseurs
- Mener des négociations en anglais - multiculturel (anglais)
- Définir les conditions contractuelles - droit des contrats
- Maîtrise Excel
- Gestion des flux physiques d'approvisionnement
- Gestion des stocks : méthodes, calcul, inventaire, destruction

2^{ème} Année

Superviser les flux liés aux achats

- Les principes de la réception et de l'expédition
- Techniques des tournées en transport routier
- Gérer ses achats en mode projet
- Gestion des flux physiques d'approvisionnement
- Gestion des stocks : méthodes, calcul, inventaire, destruction
- Piloter les modalités d'organisation entre l'approvisionnement et la production (ordonnancement, planning...)
- Mesure de la performance de la logistique interne et externe : KPI
- Les pratiques douanières en import
- Maîtrise de la gestion des risques de change à l'import (anglais)
- Externaliser et sélectionner une plateforme logistique : principes, critères et cahier des charges

Optimiser et valoriser la performance des achats et flux associés

- Gérer les relations et les performances des fournisseurs : indicateurs et outils
- Mener des audits fournisseurs
- Les principales normes utiles à l'achat (ISO9001/140001/50001/450001/26000/20400)
- Initier des démarches d'achats responsables dans la relation avec les fournisseurs
- Maîtriser les outils, méthodes de l'amélioration continue
- Mettre en place des plans de progrès avec les fournisseurs et prestataires
- POWER BI - Gestion des données achat - Gestion de stock - Approvisionnements
- Maîtriser son stress professionnel pour performer
- Management d'équipe
- Management de conflit d'équipe et conflit fournisseur
- Management et animation stratégique de la fonction achat dans l'entreprise
- Analyser et optimiser la performance de la fonction achat en incluant l'évolution de sa politique achat et ses stratégies associées
- Intégrer les achats RSE dans une stratégie d'entreprise RSE
- Prévenir les risques d'achat, gérer et rédiger les procédures achat : amélioration continue de process
- Le cadre juridique de l'achat : gérer les défaillances juridiques des fournisseurs
- Lean management

Méthodes pédagogiques

Etudier à l'ESCCI, c'est faire le choix d'une pédagogie unique de l'alternance :

- Méthodes diversifiées : actives, démonstratives, expérimentales...
- Salles spécialisées dotées d'outils informatiques
- Travail en mode projet dans des espaces co-working
- Utilisation d'outils numériques : tableaux interactifs, tablettes...
- E-learning
- Espace de réalité virtuelle
- Serious game

Les consultants - formateurs assignés à une matière enseignent, accompagnent, évaluent et préparent chaque apprenant à son examen.



#ESCCI

L'école de toutes les réussites

#

Les conditions d'entrée :

Dans la limite des places disponibles :

- Remplir les pré-requis d'entrée
- Valider l'entretien de motivation ESCCI
- Avoir signé son contrat d'alternance
- Pour les stagiaires de la formation continue, obtenir son financement

Comment et quand candidater ?

Ouverture des inscriptions en janvier.
Inscriptions ouvertes jusqu'en septembre (selon places disponibles).
Inscription sur **www.escci.fr**.

N'attendez pas d'avoir trouvé votre entreprise pour vous inscrire !

#

L'accompagnement ESCCI :



Orientation
scolaire et
professionnelle
& **coaching**



**Aide à la
recherche
d'entreprise**
en alternance



Intégration
étudiante et
suivi durant
la formation



#

Etapes d'inscription :

01

INSCRIPTION

En ligne sur notre site
www.escci.fr

02

CANDIDATURE

Dès réception de votre
candidature, invitation à
passer un test en ligne
puis un entretien à l'ESCCI

03

ENTREPRISE

Recherche d'un employeur
en alternance. L'ESCCI vous
accompagne selon vos
besoins

04

INTÉGRATION

Signature de votre contrat
en alternance. Admission et
reentrée à l'ESCCI

Pour plus d'informations
concernant les méthodes
pédagogiques, les
modalités d'évaluation,
le financement, l'accès
handicap, les indicateurs
de résultat : rendez-vous
sur notre site internet
www.escci.fr

CAMPUS 1 (siège)
Parc d'activités de la forêt
461, rue Henri Becquerel
27000 Evreux

CAMPUS 2 (site de formation)
7, rue du Chantier
27000 Evreux

02 32 28 70 50
contact@escci.fr



CCI PORTES
DE NORMANDIE

www.escci.fr

